

Course Name

# الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

Sector Name

ادارة المشاريع و العقود

Document Type

Generated by Boostlab

[Click Here To Visit Course](#)

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Course Introduction

يهدف هذا البرنامج التدريبي نحو تمكين المشاركين من اكتساب أبرز المهارات المطلوبة للتخطيط للمناقصات بكفاءة، مع إتقان استخدام أحدث الممارسات المتبعة في تقييم العروض، ووضع بروتوكول موثق لحساب النقاط، بالإضافة إلى إجراء الفحص الأولي للمناقصات والعروض، والتقييم الفني والتجاري لها.

يعتمد ذلك البرنامج التدريبي على مجموعة من منهجيات التدريب العملية المتنوعة، والتي تهدف إلى دمج المشاركين في عملية التدريب بكفاءة تسهم في تلبية كافة توقعاتهم وتزيد من قدرتهم على تطبيق المحتوى العلمي المُقدم بجدارة والوصول بمؤسساتهم إلى أهداف التنمية المستدامة.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Target Audience

- ✓ الإدارة العليا بالمؤسسات.
- ✓ رواد الأعمال.
- ✓ العاملون في مجال القانون في منشآت الأعمال.
- ✓ العاملون في إدارة المشتريات.
- ✓ المسؤولون عن إدارة المناقصات وتقييم العروض.
- ✓ المسؤولون عن صياغة وإدارة العقود.
- ✓ كل من يرغب بتطوير مهاراته في إدارة العقود.

ABU DHABI: +971 2 449 6000  
ABU DHABI: +971 50 412 3294  
DUBAI: +971 4 888 6787  
KSA: +966 56 416 0617  
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Learning Objectives

- ✓ التعرف على طبيعة المناقصات وتحديد مراحل التعاقد المتبعة فيها، بداية من تحديد نطاق العمل ووصولاً إلى العقد النهائي.
- ✓ استخدام أبرز الاستراتيجيات المتبعة في عمليات التخطيط للمناقصات وتحديد أهدافها.
- ✓ التعرف على الخطوات والإجراءات التفصيلية لطرح المناقصات.
- ✓ إتقان عملية اختيار الموردين المحتملين والتفاوض معهم بكفاءة للحصول على أفضل الأسعار.
- ✓ تقييم العطاءات والعروض المقدمة بشكل فعال.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Course Outline

#### ✓ DAY 01

##### مقدمة إلى المناقصات

- ✓ أنواع المناقصات وأهدافها
- ✓ أنواع بدائل المناقصات
- ✓ مراحل إعداد العقود وتقديم المناقصات
- ✓ المزايدات والعروض التنافسية
- ✓ المزاد العكسي
- ✓ إدارة وتنظيم مواصفات المناقصات والمزايدات
- ✓ كيفية تصميم مواصفات فعالة وتجنب الأخطاء الشائعة عند كتابتها
- ✓ تطبيق عملي

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Course Outline

#### ✓ Day 02

##### آليات الإدارة الفعالة لمنح العقود والمناقصات

- ✓ خطوات دعوة مقدمي العروض واستلام العطاءات
- ✓ تصميم معايير فعالة لتقييم المناقصات
- ✓ استراتيجيات التقييم الفني والتجاري للعروض
- ✓ التحليل المتكامل لتكلفة المناقصات والتقييم المالي للعروض
- ✓ شروط المعاينة والقبول والرفض
- ✓ (MEAT) اختيار المناقصة الأكثر فائدة اقتصاديًا
- ✓ قرار المزايدة وعدم المزايدة
- ✓ استراتيجيات الفحص الأولي والمفصل للمزايدات
- ✓ استخدام بروتوكول حساب نقاط المزايدة
- ✓ إعداد تقرير تقييم المناقصات

ABU DHABI: +971 2 449 6000  
ABU DHABI: +971 50 412 3294  
DUBAI: +971 4 888 6787  
KSA: +966 56 416 0617  
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Course Outline

#### ✓ Day 03

##### تصميم استراتيجية التعاقد الفعالة.

- ✓ أهمية العقود: أنواعها والشروط والأحكام التي يجب الالتزام بها فيها.
- ✓ تسعير العقود وتحديد شروط الدفع.
- ✓ أبرز بنود التعاقد.
- ✓ آليات إجراء التغييرات في العقد.
- ✓ اعتبارات وطرق السداد.
- ✓ إدارة مخاطر ونزاعات العقود والمناقصات.
- ✓ استراتيجيات تقييم أداء إدارة العقود والمناقصات.
- ✓ المراجعة النهائية للعقد.
- ✓ دراسة حالة.
- ✓ تطبيق عملي متكامل على جميع محاور البرنامج التدريبي.

ABU DHABI: +971 2 449 6000  
ABU DHABI: +971 50 412 3294  
DUBAI: +971 4 888 6787  
KSA: +966 56 416 0617  
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

## الاستراتيجيات المتقدمة في التفاوض والتخطيط للمناقصات وتقييم العروض

### Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
April 18, 2027	April 20, 2027	3 days	3250.00 \$	Qatar , Doha
Aug. 10, 2026	Aug. 12, 2026	3 days	3950.00 \$	England , London
Dec. 7, 2026	Dec. 9, 2026	3 days	3250.00 \$	UAE , Dubai
Jan. 11, 2027	Jan. 13, 2027	3 days	3250.00 \$	UAE , Abu Dhabi

ABU DHABI: +971 2 449 6000  
ABU DHABI: +971 50 412 3294  
DUBAI: +971 4 888 6787  
KSA: +966 56 416 0617  
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

[info@boostuae.com](mailto:info@boostuae.com) [info@boostorg.com](mailto:info@boostorg.com)

Generated by BoostLab •