

Course Name

القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Sector Name

التسويق والمبيعات وخدمة العملاء

Document Type

Generated by Boostlab

[Click Here To Visit Course](#)

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Introduction

أصبحت إدارات التسويق اليوم شريكًا استراتيجيًا في قيادة الأعمال وتحقيق النمو المستدام، ولم يعد دور مدير التسويق يقتصر على إدارة الحملات الترويجية أو تعزيز الوعي بالعلامة التجارية، بل امتد ليشمل المساهمة في صياغة التوجهات الاستراتيجية للمؤسسة، وتحليل الأسواق، وقيادة الابتكار، وتعزيز تجربة العملاء، وتحقيق عوائد قابلة للقياس تدعم الأهداف المؤسسية.

هذا البرنامج **بوست للاستشارات والتدريب** وانطلاقًا من هذا التحول، تقدم التنفيذي المتقدم لتطوير القيادات التسويقية وتمكينها من تصميم وتنفيذ استراتيجيات تسويق متكاملة تحقق النمو، وتعزز الميزة التنافسية

وتبني علامات تجارية قوية، مع توظيف أحدث الممارسات العالمية والذكاء الاصطناعي وتحليلات البيانات في اتخاذ القرارات التسويقية الاستراتيجية. كما يركز البرنامج على تطوير مهارات القيادة التنفيذية وإدارة الأداء والابتكار بما يضمن تحقيق نتائج مستدامة في بيئة أعمال سريعة التغير.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Target Audience

- ✓ مدير التسويق
- ✓ مدير التسويق التنفيذي
- ✓ مسؤول التخطيط الاستراتيجي
- ✓ القيادات المرشحة لتولي المناصب التنفيذية في التسويق

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Learning Objectives

- تطوير استراتيجيات تسويقية تنفيذية تتوافق مع الأهداف المؤسسية.
- قيادة مبادرات النمو وتعزيز القدرة التنافسية للمؤسسة.
- بناء وإدارة علامات تجارية تحقق قيمة مستدامة.
- توظيف تحليلات السوق وبيانات العملاء في دعم القرارات الاستراتيجية.
- الاستفادة من تطبيقات الذكاء الاصطناعي في تطوير الأداء التسويقي.
- قياس الأداء التسويقي باستخدام مؤشرات الأداء والعائد على الاستثمار.
- قيادة فرق التسويق وتحفيز الابتكار والتحسين المستمر.
- إعداد خطط تسويقية مستقبلية تدعم النمو والاستدامة.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Outline

✓ DAY 1

القيادة التنفيذية للتسويق ومواءمة الاستراتيجية مع أهداف الأعمال

دور القيادة التنفيذية في التسويق

- ✓ التحول في دور القيادات التسويقية الحديثة.
- ✓ المهارات القيادية لمدير التسويق التنفيذي.
- ✓ مواءمة استراتيجية التسويق مع استراتيجية المؤسسة.

التحليل الاستراتيجي للأسواق

- ✓ تحليل البيئة التنافسية واتجاهات السوق.
- ✓ اكتشاف فرص النمو والتوسع.
- ✓ تحويل أهداف الأعمال إلى خطط تسويقية فعالة

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Outline

✓ DAY 2

بناء استراتيجيات النمو وقيادة العلامة التجارية

تصميم استراتيجيات النمو

- ✓ نماذج النمو المؤسسي من منظور تسويقي
- ✓ تصميم القيمة المقدمة للعملاء
- ✓ التخطيط للتوسع في الأسواق والقطاعات الجديدة

الإدارة الاستراتيجية للعلامة التجارية

- ✓ بناء علامة تجارية ذات قيمة مستدامة
- ✓ استراتيجيات التموضع والتميز التنافسي
- ✓ إدارة السمعة وتعزيز ولاء العملاء

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Outline

✓ DAY 3

التميز في تجربة العملاء والتحول الرقمي في التسويق

القيادة الاستراتيجية لتجربة العملاء

- ✓ تصميم رحلة العميل وتحسينها.
- ✓ بناء استراتيجيات تجربة العملاء.
- ✓ تعزيز الولاء والاحتفاظ بالعملاء.

الذكاء الاصطناعي في القيادة التسويقية

- ✓ تطبيقات الذكاء الاصطناعي في التسويق.
- ✓ الأتمتة والتخصيص الذكي للحملات.
- ✓ استخدام التحليلات التنبؤية لدعم القرار.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Outline

✓ DAY 4

إدارة الأداء التسويقي واتخاذ القرارات التنفيذية

قياس الأداء وتحقيق العائد

- ✓ مؤشرات الأداء الرئيسية للتسويق.
- ✓ قياس العائد على الاستثمار التسويقي.
- ✓ إدارة الموازنات وتعظيم كفاءة الإنفاق.

التحليلات المتقدمة وصناعة القرار

- ✓ تحليل البيانات لدعم التخطيط الاستراتيجي.
- ✓ التنبؤ بالأداء واتجاهات السوق.
- ✓ إعداد التقارير التنفيذية ولوحات المعلومات.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Course Outline

✓ DAY 5

قيادة المستقبل والحوكمة وتحقيق النمو المستدام

قيادة إدارات التسويق عالية الأداء

- ✓ بناء فرق تسويقية مبتكرة وعالية الكفاءة.
- ✓ قيادة التغيير والتحول المؤسسي.
- ✓ ترسيخ ثقافة الابتكار والتحسين المستمر.

حوكمة التسويق والاتجاهات المستقبلية

- ✓ حوكمة الأنشطة التسويقية وإدارة المخاطر.
- ✓ التسويق المسؤول والذكاء الاصطناعي الأخلاقي والاستدامة.
- ✓ الاتجاهات المستقبلية في القيادة التسويقية واستراتيجيات النمو.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



القيادة التنفيذية المتقدمة للتسويق واستراتيجيات النمو

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
Sept. 7, 2026	Sept. 11, 2026	5 days	4950.00 \$	Spain , Madrid

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

info@boostuae.com info@boostorg.com

Generated by BoostLab •

