



Consulting and Training | Reach New Heights

Course Name

تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Sector Name

إدارة المشتريات وسلاسل التوريد

Document Type

Generated by Boostlab

[Click Here To Visit Course](#)

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770



تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Course Introduction

يساعد هذا البرنامج التدريبي المشاركين على إتقان التعامل مع أحدث استراتيجيات التخطيط لإدارة المشتريات، تحليل المنافسات والوصول إلى الموردين المناسبين والحفاظ على العلاقات معهم، إكتساب مهارات التفاوض المناسبة والقدرة على تحليل المنافسات، بخلاف القدرة على صياغة عقود الشراء بشكل متكامل، لتحقيق الكفاءة المطلوبة في إدارة المشتريات وعمليات التوريد داخل المؤسسة.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Target Audience

- ✓ مديري ومسؤولي المشتريات والعقود في القطاعين العام والخاص.
- ✓ موظفي قسم المشتريات والراغبين في تطوير مهاراتهم الاحترافية.
- ✓ العاملين في إدارات التوريد والعطاءات والمناقصات.
- ✓ العاملين في الإدارة القانونية ممن يشاركون في صياغة العقود ومراجعتها.
- ✓ مديري المشاريع ومسؤولي العقود في الجهات الحكومية وشركات المقاولات.
- ✓ أي موظف أو مهني يسعى لاكتساب فهم أعمق في عمليات الشراء وإدارة الموردin وصياغة العقود باحترافية.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Learning Objectives

- ✓ إتقان التعامل مع أحدث الاستراتيجيات المُعتمدة في التخطيط لعمليات المشتريات وإدارتها بكفاءة.
- ✓ إتقان عملية التنبؤ بمستوى الطلب، وبالتالي الحفاظ على استدامة وأمان عمليات سلاسل التوريد داخل المؤسسة.
- ✓ الوصول إلى الموردين المناسبين لطبيعة خطة إدارة المشتريات.
- ✓ استخدام استراتيجيات التفاوض الأكثر فعالية مع الموردين، بهدف الوصول إلى الجودة المطلوبة للمشتريات بأقل تكلفة.
- ✓ التعرف على أبرز الممارسات المتبعة في تحليل وتقييم المنافسات والعطاءات.
- ✓ إتقان صياغة عقود الشراء.
- ✓ إتقان استخدام أحدث استراتيجيات تقييم كفاءة قسم المشتريات وتطويره بفعالية.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Course Outline

✓ DAY 01

مدخل إلى إدارة المشتريات:

- ✓ دور إدارة المشتريات الفعالة في تحقيق أهداف المؤسسة.
- ✓ مسؤوليات ومهام إدارة المشتريات الفعالة.
- ✓ خطوات التخطيط الاستراتيجي الفعال لقسم المشتريات.
- ✓ التشريعات المنظمة لعمليات الشراء والتخزين.
- ✓ الدورة المستندية للمشتريات.

استراتيجيات التحليل:

- ✓ تحليل المواد والخدمات والموردين لدعم عملية اتخاذ قرار الشراء.
- ✓ تحليل العوامل الداخلية والخارجية للمؤسسات وتأثيرها على عملية الشراء.
- ✓ ومنهجية القوى التنافسية SWOT أبرز ممارسات تحليل المخاطر "مثل استراتيجية التحليل الرباعي".
- ✓ عملية التنبؤ بمستوى الطلب ودورها في حماية المؤسسة من مخاطر عمليات الشراء وسلاسل التوريد.
- ✓ أبرز الآليات المتبعة في وضع التقديرات الكمية والنوعية.

تقييم وتحليل العطاءات والإدارة الفعالة للمنافسات:

- ✓ شرح متكامل لخطوات التخطيط للمنافسات.
- ✓ إجراءات مرحلة ما قبل الطرح.
- ✓ إجراءات مرحلة الطرح.

- ✓ إجراءات مرحلة الترسية.
- ✓ إجراءات مرحلة التعاقد.
- ✓ أبرز الممارسات الفعالة في تقييم المنافسات ومنح العطاءات.
- ✓ التعامل مع مخالفات المتنافسين والمتعاقد معهم.
- ✓ استراتيجيات حل المنازعات والشكاوى.
- ✓ تطبيق عملي.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Course Outline

✓ Day 02

اختيار الموردين ومهارات التفاوض:

- ✓ استراتيجيات الوصول للموردين وتقييمهم بكفاءة.
- ✓ أهمية مبدأ "تنوع الموردين" وكيفية تحقيقه.
- ✓ آليات الحفاظ على العلاقة مع الموردين.
- ✓ SLAS إدارة اتفاقيات مستوى الخدمة.
- ✓ استراتيجيات التخطيط لعملية التفاوض الناجحة.
- ✓ المهارات الحديثة للمفاوض المتمكن.
- ✓ نصائح يجب اتباعها أثناء الخطوات المختلفة لعملية التفاوض.
- ✓ تطبيق عملي.

إدارة عقود الشراء:

- ✓ فهم إدارة العقود ودورها في دورة حياة المشتريات.
- ✓ تقسيمات وأركان عقود الشراء.
- ✓ الأسس القانونية لعقود الشراء.
- ✓ طبيعة الأسس والشروط القانونية الاستثنائية التي تتواجد في عقود الشراء.
- ✓ الفرق بين الخطأ العمدي وغير العمدي من أحد أطراف التعاقد.
- ✓ شروط التفاوض وتوقيع الجزاءات.
- ✓ أحكام تعديل أو إنهاء العقد.
- ✓ الشروط العامة والخاصة لعقود التوريد.
- ✓ استراتيجيات تقييم كفاءة صياغة عقود الشراء.
- ✓ المخاطر القانونية التي تواجه الصياغة غير الدقيقة للعقود.

استراتيجيات تفادي مخاطر صياغة العقود ✓

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Course Outline

✓ Day 03

تقييم أداء قسم المشتريات:

- ✓ استراتيجيات تقييم الأداء بقسم المشتريات.
- ✓ لقسم المشتريات (KPIs) وضع مؤشرات الأداء الرئيسية.
- ✓ كيفية زيادة فعالية قسم المشتريات.
- ✓ تطوير وتعزيز مهارات العاملين بقسم المشتريات لتحسين كفاءته.
- ✓ أخلاقيات عملية تقييم أداء إدارة المشتريات.
- ✓ ورشة عمل على إدارة عقود الشراء وتقييم أداء قسم المشتريات.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



تطوير أعمال المشتريات وإدارة العقود

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
June 28, 2027	June 30, 2027	3 days	3250.00 \$	UAE , Dubai
Aug. 30, 2027	Sept. 1, 2027	3 days	3250.00 \$	UAE , Abu Dhabi
Dec. 6, 2026	Dec. 10, 2026	5 days	3250.00 \$	KSA , Riyadh
Jan. 11, 2027	Jan. 13, 2027	3 days	4950.00 \$	Switzerland , Zurich

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

info@boostuae.com info@boostorg.com

Generated by BoostLab •

