

Course Name

التميز في التسويق العقاري

Sector Name

التسويق والمبيعات وخدمة العملاء

Document Type

Generated by Boostlab

[Click Here To Visit Course](#)

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

التميز في التسويق العقاري

Course Introduction

عبر هذا البرنامج التدريبي، سنقدم لكم فهمًا شاملاً للمفاهيم الأساسية والأدوات العملية التي تساعدكم في تطوير استراتيجيات تسويق عقارية فعّالة ومناسبة للسوق.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

التميز في التسويق العقاري

Target Audience

- ✓ محترفو التسويق في شركات التطوير العقاري
- ✓ مسؤولو التسويق في مكاتب الوساطة العقارية
- ✓ المستثمرون في قطاع العقارات الذين يعملون على ترويج ممتلكاتهم

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

التميز في التسويق العقاري

Learning Objectives

- ✓ فهم مكونات منظومة التسويق العقاري واستراتيجيات التسويق العقاري الفعّالة.
- ✓ التعرف على أنواع العقارات السكنية والتجارية وفهم احتياجات وتفضيلات العملاء في كل نوع.
- ✓ استكشاف أنواع التشطيبات الداخلية وأهميتها في جذب العملاء وتحسين قيمة العقار.
- ✓ إتقان تحليل السوق العقاري وتطوير استراتيجيات تحليل المنافسين لتحقيق التفوق التنافسي.
- ✓ صياغة أهداف تسويقية وإعداد استراتيجية تسويقية فعّالة.
- ✓ وضع برامج تنفيذية لتطبيق الاستراتيجية التسويقية والمتابعة والتقييم.
- ✓ فهم مراحل العملية البيعية في التسويق العقاري وتطبيق تقنيات التفاوض والإغلاق بشكل فعال.
- ✓ تطوير مهارات التواصل والتعامل مع مختلف أنواع العملاء.

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

التميز في التسويق العقاري

Course Outline

✓ DAY 01

مدخل إلى التسويق العقاري:

- ✓ تعريف التسويق العقاري وأهميته.
- ✓ تاريخ مجال التسويق العقاري.
- ✓ أهمية فهم سوق العقارات واحتياجات العملاء.

منظومة التسويق العقاري:

- ✓ تحليل المكونات الرئيسية لمنظومة التسويق العقاري.
- ✓ استراتيجيات التسويق العقاري الفعالة.

أنواع العقارات:

- ✓ دراسة أنواع العقارات السكنية.
- ✓ فهم احتياجات وتفضيلات العملاء في العقارات السكنية.
- ✓ تحليل أنواع العقارات التجارية مثل المكاتب والمتاجر والمراكز التجارية.
- ✓ فهم احتياجات ومتطلبات العملاء في العقارات التجارية والإدارية والصناعية.
- ✓ استكشاف أنواع التشطيبات الداخلية المتعارف عليها في العقارات.
- ✓ أهمية التشطيبات الجيدة في جذب العملاء وزيادة قيمة العقار.
- ✓ ماهي استراتيجيات تمييز العقارات؟

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

BOOST

التميز في التسويق العقاري

Course Outline

✓ Day 02

كيف تطور خطة التسويق العقاري الفعالة؟

- ✓ فهم مكونات التفوق التنافسي في سوق العقارات
- ✓ عناصر المزيج التسويقي العقاري
- ✓ عناصر الخطة التسويقية في مجال العقار
- ✓ تحليل السوق العقاري
- ✓ كيف تطور قاعدة البيانات الخاصة بك؟
- ✓ استراتيجيات تحليل المنافسين في السوق العقاري
- ✓ صياغة الأهداف التسويقية
- ✓ إعداد الإستراتيجية التسويقية
- ✓ وضع برامج التنفيذ الفعلية
- ✓ المتابعة والتقييم
- ✓ دراسة حالات
- ✓ تطبيق عملي

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

التميز في التسويق العقاري

Course Outline

✓ Day 03

مراحل العملية البيعية:

- ✓ فهم مراحل العملية البيعية في التسويق العقاري من الاستشارة إلى الإغلاق.
- ✓ فهم تقنيات التفاوض الفعال في عملية التسويق العقاري.
- ✓ ماهي تقنيات الإغلاق في العمليات العقارية؟
- ✓ دراسة حالات.
- ✓ تطبيق عملي.

التميز في التعامل مع العملاء:

- ✓ دراسة أنواع العملاء، مثل المشترين والمستأجرين والمستثمرين.
- ✓ تطوير استراتيجيات التعامل مع الأنواع المختلفة من العملاء.
- ✓ تطوير مهارات التواصل والتحدث مع العملاء.
- ✓ تعلم كيفية التعامل مع استفسارات واحتياجات العملاء بشكل فعال.
- ✓ دراسة حالات.
- ✓ تطبيق عملي.

التميز في التسويق العقاري

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
Aug. 31, 2026	Sept. 2, 2026	3 days	3950.00 \$	Spain , Barcelona
Dec. 28, 2026	Dec. 30, 2026	3 days	3250.00 \$	UAE , Dubai
April 4, 2027	April 6, 2027	3 days	3250.00 \$	KSA , Riyadh
June 7, 2027	June 11, 2027	5 days	4250.00 \$	UAE , Dubai

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

info@boostuae.com info@boostorg.com

Generated by BoostLab •