Consulting and Training | Reach New Heights

Course Name

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Sector Name

إدارة المشتريات وسلاسل التوريد

Document Type

Generated by Boostlab

Click Here To Visit Course

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

BOOST
Consulting and Training | Reach New Heights

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Introduction

تُعتبر العقود الركيزة الأساسية لتنظيم العلاقات القانونية والتجارية بين الأطراف، وتمثل أداة حيوية لضمان الحقوق والالتزامات وتحقيق الشفافية والعدالة في التعاملات. ومع تطور بيئة الأعمال وزيادة تعقيد المشاريع، أصبح من الضروري تبني أساليب حديثة لإدارة العقود تضمن تحقيق القيمة المضافة وتقليل المخاطر.

بالإضافة إلى ذلك، فأن التفاوض يُعدّ مهارة استراتيجية لنجاح أي عملية تعاقدية، حيث يُمكّن الأطراف من التوصل إلى اتفاقات متوازنة تحقق مصالح جميع الأطراف.

يهدف هذا البرنامج التدريبي إلى تمكين المشاركين من اكتساب خبرات عملية متقدمة في إدارة العقود من لحظة التفاوض حتى إتمام التنفيذ والمتابعة، باستخدام أحدث الأدوات والأساليب العالمية، كما يركز على بناء قدرات المشاركين في التفاوض الاحترافي وصياغة استراتيجيات تحقق أقصى استفادة للمؤسسة مع الحفاظ على علاقات تعاون مستدامة مع الأطراف الأخرى.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To Visit Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Target Audience

- ✓ مدراء العقود والمشتريات.
- ✓ المستشارون القانونيون ومسؤولو الامتثال.
- ✓ مدراء المشاريع والتوريد.
- ✓ أعضاء فرق التفاوض التجاري والمالي.
- ✓ العاملون في إدارات الشؤون القانونية.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To Visit Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Learning Objectives

- ✓ فهم المبادئ الأساسية لإدارة العقود وأهميتها في الأعمال.
- ✓ التعرف على دورة حياة العقد من التفاوض إلى الإغلاق.
- ✓ تطبيق أساليب حديثة في متابعة وتنفيذ العقود.
- ✓ اكتساب مهارات التفاوض الفعّال لتحقيق التوازن بين الأطراف.
- ✓ صياغة استراتيجيات تفاوض قائمة على المصالح المشتركة.
- ✓ إدارة المخاطر القانونية والمالية المرتبطة بالعقود.
- ✓ استخدام التكنولوجيا الحديثة في إدارة العقود.
- ✓ تطوير مهارات إعداد تقارير متابعة العقود.
- ✓ تعزيز قدرات التواصل والقيادة أثناء عمليات التفاوض.
- ✓ استشراف الاتجاهات المستقبلية في إدارة العقود والتفاوض.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To Visit Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Outline

✓ DAY 01

مدخل إلى إدارة العقود

- ✓ تعريف إدارة العقود وأهميتها المؤسسية.
- ✓ الفرق بين إدارة العقود وصياغتها.
- ✓ دورة حياة العقد: من الفكرة إلى التنفيذ.
- ✓ دور إدارة العقود في الحد من المخاطر.
- ✓ العناصر الأساسية للعقود التجارية.
- ✓ التحديات الشائعة في إدارة العقود.
- ✓ العلاقة بين إدارة العقود والحوكمة.
- ✓ أهمية الالتزام بالقوانين والأنظمة.
- ✓ التكامل بين إدارة العقود وإدارة الأداء.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Outline

✓ Day 02

الأساليب الحديثة لإدارة العقود

- ✓ إدارة العقود الإلكترونية والعقود الذكية.
- ✓ نظم إدارة العقود ودورها.
- ✓ استخدام الذكاء الاصطناعي في تحليل العقود.
- ✓ مؤشرات الأداء الرئيسية في متابعة العقود.
- ✓ إدارة العقود في المشروعات الكبرى.
- ✓ إدارة التعديلات والتغييرات في العقود.
- ✓ التعامل مع حالات الإخلال بالعقد.
- ✓ مراقبة الامتثال والشروط.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Outline

✓ Day 03

التفاوض الاحترافي في العقود

- ✓ مفهوم التفاوض وأهدافه.
- ✓ الفرق بين المساومة والتفاوض الاحترافي.
- ✓ مراحل التفاوض (الإعداد – النقاش – العرض – الاتفاق).
- ✓ مهارات الإقناع والتأثير في التفاوض.
- ✓ استراتيجيات التفاوض القائمة على المصالح.
- ✓ التفاوض متعدد الأطراف.
- ✓ التعامل مع الاعتراضات والصراعات.
- ✓ أساليب التفاوض في البيئات الدولية.
- ✓ التفاوض في الظروف الصعبة والأزمات.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Outline

✓ Day 04

إدارة المخاطر والتحديات في العقود

- ✓ تحديد المخاطر القانونية والمالية في العقود.
- ✓ صياغة بنود القوة القاهرة.
- ✓ معالجة التأخير والإخلال بالشروط.
- ✓ آليات حل النزاعات في العقود.
- ✓ إدارة العلاقة مع الأطراف المتعاقدة.
- ✓ دور إدارة المخاطر في حماية المؤسسة.
- ✓ تقييم الأداء خلال دورة العقد.
- ✓ استخدام أدوات تحليل المخاطر.
- ✓ التنبؤ بالتحديات المستقبلية.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Course Outline

✓ **Day 05**

الاستراتيجيات المتقدمة في إدارة العقود

- ✓ تعزيز الشراكات الاستراتيجية عبر العقود.
- ✓ تطوير ثقافة تعاقدية قائمة على الشفافية.
- ✓ الاتجاهات الحديثة في العقود الدولية.
- ✓ دمج إدارة العقود ضمن استراتيجية المؤسسة.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

الأساليب الحديثة في إدارة العقود والتفاوض

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
June 7, 2027	June 11, 2027	5 days	4250.00 $	UAE , Abu Dhabi
Nov. 21, 2027	Nov. 25, 2027	5 days	4250.00 $	KSA , Riyadh
Feb. 1, 2027	Feb. 5, 2027	5 days	4250.00 $	UAE , Dubai
Aug. 16, 2027	Aug. 20, 2027	5 days	4950.00 $	England , London

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

Click Here To vist Course

info@boostuae.com info@boostorg.com