

Course Name

إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Sector Name

البرامج القانونية

Document Type

Generated by Boostlab

[Click Here To Visit Course](#)

ABU DHABI: +971 2 449 6000

ABU DHABI: +971 50 412 3294

DUBAI: +971 4 888 6787

KSA: +966 56 416 0617

EGYPT: +20 127 111 1770

إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Introduction

لا تبدأ معظم النزاعات المؤسسية داخل قاعة المحكمة، بل تتطور تدريجيًا من اختلاف في تفسير التزام، أو إخفاق في التنفيذ، أو مطالبة مالية، أو مراسلات لم تتم إدارتها في الوقت المناسب. وكلما استمر النزاع دون تقييم منظم، قد تقلص خيارات التسوية. وتزداد التكلفة ويتحول موقف كان يمكن احتواؤه إلى مواجهة قانونية أكثر تعقيدًا.

هذه الدورة لتطوير قدرة المشاركين على **بوست للاستشارات والتدريب** تقدم إدارة النزاع خلال المرحلة التي تسبق التقاضي، بدءًا من تشخيص المشكلة وتقييم قوة الموقف القانوني، مرورًا بتحديد المصالح والخيارات والتكاليف المحتملة، وصولًا إلى إدارة المراسلات والتفاوض والتسوية واتخاذ قرار مدروس بشأن الاستمرار في الحل الودي أو الانتقال إلى المسار القضائي.

في التعامل مع النزاع المبكر كمساحة لاتخاذ **الفكرة الرئيسية لهذه الدورة** تتمثل القرار القانوني والتجاري، بحيث يتم اختيار مسار الحل بناءً على قوة الموقف والنتائج المحتملة وليس كرد فعل تلقائي على الخلاف.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Target Audience

- ✓ المستشارون والباحثون القانونيون
- ✓ مديرو ومسؤولو الإدارات القانونية
- ✓ مسؤولو العقود والمطالبات
- ✓ المديرون المشاركون في إدارة النزاعات والتسويات المؤسسية

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)

إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Learning Objectives

- ✓ اكتشاف المؤشرات المبكرة لتحول الخلاف إلى نزاع قانوني
- ✓ تحديد طبيعة النزاع والأطراف والحقوق والالتزامات محل الخلاف
- ✓ تقييم نقاط القوة والضعف في الموقف القانوني للمؤسسة
- ✓ تقدير الآثار المالية والتشغيلية والتجارية لاستمرار النزاع
- ✓ إدارة الإشعارات والمراسلات السابقة للتقاضي بصورة مدروسة
- ✓ تحديد فرص التفاوض والتسوية واختيار التوقيت المناسب لها
- ✓ مقارنة بدائل الحل وفق التكلفة والمخاطر والنتائج المحتملة
- ✓ اتخاذ قرار واضح بشأن التسوية أو التصعيد إلى التقاضي

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To Visit Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Outline

✓ DAY 01

تشخيص النزاع في مراحله المبكرة

تحديد نقطة تحول الخلاف

- ✓ التمييز بين الاختلاف التشغيلي والنزاع الذي يحمل آثارًا قانونية.
- ✓ تحديد الواقعة أو الالتزام أو المطالبة التي تمثل جوهر النزاع.
- ✓ اكتشاف المؤشرات التي تدل على احتمال تصاعد الموقف.

رسم حدود النزاع

- ✓ تحديد الأطراف ومواقفهم ومطالباتهم والعلاقات القائمة بينهم.
- ✓ فصل المسائل القانونية عن الجوانب التجارية والتشغيلية المصاحبة.
- ✓ إعداد خريطة النزاع توضح القضية الأساسية والأطراف ونقاط الخلاف.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Outline

✓ DAY 02

تقييم الموقف قبل اختيار المسار

اختبار قوة الموقف القانوني

- ✓ تحديد الأساس الذي تستند إليه مطالبات المؤسسة أو دفاعاتها
- ✓ اكتشاف نقاط القوة والضعف والافتراضات التي قد تؤثر على النتيجة
- ✓ تقييم مدى وضوح الحقوق والالتزامات محل النزاع

تقدير التعرض المحتمل

- ✓ تحليل النتائج المالية والتشغيلية والتجارية المحتملة لاستمرار الخلاف
- ✓ مقارنة أفضل وأسوأ النتائج الممكنة والسيناريو الأكثر واقعية
- ✓ إعداد تقييم أولي للنزاع يدعم قرار المؤسسة بشأن طريقة التعامل معه

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Outline

✓ DAY 03

إدارة الموقف قبل التصعيد

ضبط المراسلات القانونية

- ✓ تحديد هدف كل إشعار أو مطالبة أو رد قبل إرساله للطرف الآخر.
- ✓ تجنب العبارات أو المواقف التي قد تضعف موقف المؤسسة لاحقًا.
- ✓ الحفاظ على اتساق الرسائل الصادرة من الإدارات المختلفة.

حماية خيارات المؤسسة

- ✓ تجنب الإجراءات التي قد تحد من فرص التسوية أو التصعيد لاحقًا.
- ✓ تحديد متى يجب التحفظ على الحقوق أو طلب إجراء من الطرف الآخر.
- ✓ تنفيذ تمرين إدارة مراسلات نزاع واختيار الاستجابة الأنسب لكل مرحلة.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Outline

✓ DAY 04

بناء مسار التفاوض والتسوية

تحديد مساحة التسوية

- ✓ تحليل مصالح الأطراف إلى جانب مواقفهم القانونية المعلنة.
- ✓ تحديد النقاط القابلة للتفاوض والحدود التي لا ينبغي تجاوزها.
- ✓ بناء خيارات تسوية تحقق نتيجة مقبولة دون تنازلات غير مدروسة.

إدارة مفاوضات النزاع

- ✓ تحديد استراتيجية التفاوض والصلاحيات ونطاق الحركة قبل الاجتماع.
- ✓ التعامل مع العروض المقابلة والضغط ومحاولات التصعيد.
- ✓ تنفيذ محاكاة تفاوض قانوني للوصول إلى تسوية قابلة للتنفيذ.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Course Outline

✓ DAY 05

اتخاذ قرار التسوية أو التقاضي

تقييم عرض التسوية

- ✓ مقارنة قيمة التسوية بالنتائج والتكاليف المحتملة عند استمرار النزاع.
- ✓ فحص وضوح شروط التسوية وآليات تنفيذها وإنهاء المطالبات
- ✓ تحديد المخاطر المتبقية بعد قبول التسوية.

تحديد نقطة الانتقال إلى التقاضي

- ✓ التعرف على الحالات التي تصبح فيها الحلول السابقة للتقاضي غير مجدية.
- ✓ تحديد ما يجب استكمالها قبل إحالة النزاع إلى المسار القضائي.
- ✓ تنفيذ محاكاة قرار نهائي للنزاع والمفاضلة بين التسوية والتصعيد إلى التقاضي.

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)



إدارة النزاعات القانونية قبل التقاضي

Confirmed Sessions

FROM	TO	DURATION	FEES	LOCATION
Nov. 2, 2026	Nov. 6, 2026	5 days	4950.00 \$	England , London
Jan. 25, 2027	Jan. 29, 2027	5 days	4250.00 \$	UAE , Abu Dhabi
April 26, 2027	April 30, 2027	5 days	4250.00 \$	UAE , Dubai
July 25, 2027	July 29, 2027	5 days	4250.00 \$	KSA , Riyadh

ABU DHABI: +971 2 449 6000
ABU DHABI: +971 50 412 3294
DUBAI: +971 4 888 6787
KSA: +966 56 416 0617
EGYPT: +20 127 111 1770

[Click Here To vist Course](#)

info@boostuae.com info@boostorg.com

Generated by BoostLab •

